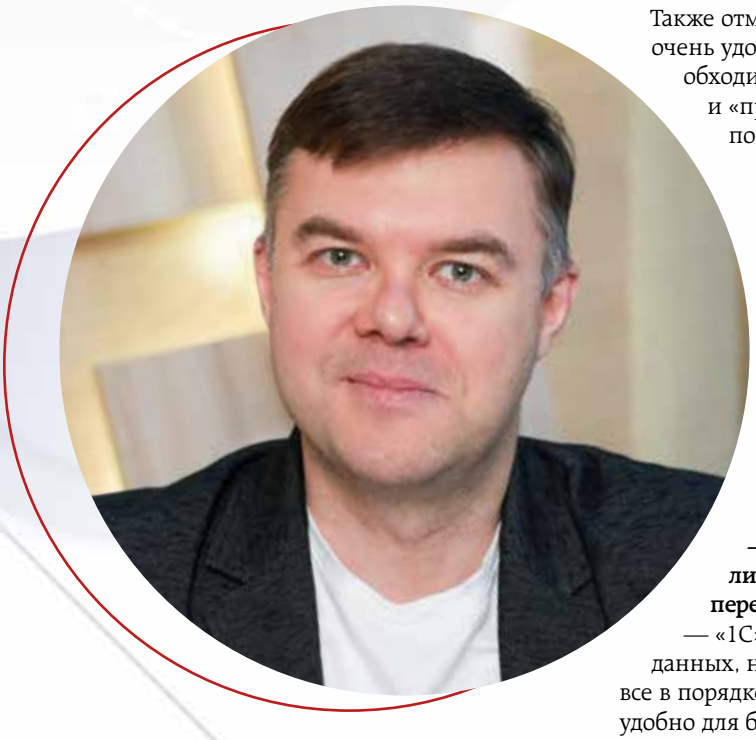
Михаил Брюханов (Первоуральскбанк): Благодаря «1С» мы снизили издержки перехода на отечественное ПО в 7-8 раз

Михаил Брюханов, председатель совета директоров Первоуральскбанка, в интервью Павлу Самиеву, генеральному директору АЦ «БизнесДром», для «Б.О» рассказал об опыте перехода банка на отечественный софт и о результатах внедрения новой АБС



— Михаил, расскажите о внедрении новой АБС: о сроках, формате и о том, какие преимущества вы уже видите.

— Решение об импортозамещении программного обеспечения возникло у нас еще до СВО. Мы знали, что «1С» стала лидером рынка автоматизации некредитных финансовых организаций, и предполагали, что следующий логичный шаг для «1С» — выйти на рынок банковского софта. В этом мы не ошиблись. «1С» обладает рядом преимуществ: это очень массовый продукт, и найти специалиста по его поддержке даже в небольших городах не составляет труда.

Ключевым критерием при переходе на новую систему для нас было прохождение проверки Банка России. Сейчас завершилась выездная проверка, в ходе которой формировалась учетная операционная информация из «1С», все было автоматизировано, и проверка прошла без замечаний или нареканий со стороны регулятора.

Также отмечу, что система позволяет делать drill-down — это очень удобно. Руководство банка может получать любую необходимую информацию, просто кликнув по значению и «провалившись» к источнику данных, что позволяет понять, как оно сформировано.

— А есть ли ограничения для больших банков при работе с «1С»?

— «1С» — это модульное решение. Крупные банки пока не используют его полностью, но средние банки активно рассматривают «1С», многие уже внедрили его или находятся в процессе. Для крупных банков есть отдельные модули, которые удобно реализовать именно через «1С». Также известно, что многие страховые компании и пенсионные фонды успешно работают на этом софте, поэтому для них переход на «1С» был логичным и оправданным шагом.

— Насколько быстро банкам, которые еще не перешли на отечественное ПО, нужно решаться ускорить этот переход и какие преимущества, на ваш взгляд, это дает?

— «1С» — полностью российская импортозамещенная база данных, на которой можно работать. С производительностью все в порядке. Переход на АБС занимает примерно год-два, что удобно для банка, так как он не начнет с нуля и сможет постепенно переносить ключевые бизнес-процессы. Настройка обмена данными и интеграция с внешними системами — несложны, но требуют времени и адаптации бухгалтеров к новому интерфейсу. Переход на российский софт снижает издержки: вместо затрат на лицензии — инвестиции в развитие системы, что повышает функциональность и производительность труда. За период с 2014 года баланс банка вырос в 10 раз при стабильной численности персонала благодаря повышению эффективности работы.

— Упомянутый экономический эффект примерно какого масштаба получается?

— Показывать это не принято, но есть пример: один из ведущих разработчиков софта предложил компании перейти на новую платформу за 200 млн рублей, тогда как лицензия «1С» стоит около 20–30 млн, то есть получается экономия в 7–8 раз. Стоимость лицензий у «1С» прозрачна и определяется в прейскуранте, любой IT-специалист может проверить цены на сайте. За последние годы цены практически не растут и индексируются только по инфляции, что делает владение «1С» очень выгодным. В отличие от других вендоров «1С» придерживается хартии отечественного софта, избегая галопирующего повышения цен и заботясь о клиентах, что обеспечивает комфортное и недорогое сопровождение системы. Б.О