ДельтаЛизинг: сила эмитента — в устойчивости бизнеса

Российский рынок лизинга за последние несколько лет заметно изменился. После рекордных темпов роста 2023 года, когда объем нового бизнеса достиг 3,59 трлн рублей, за несколько последующих лет отрасль перешла к более умеренной динамике. Как в этой сфере чувствует себя один из лидеров рынка?

Текст
МАРИНА АСТАФУРОВА, СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР ПО ВНЕШНИМ КОММУНИКАЦИЯМ ДЕЛЬТАЛИЗИНГ

По оценке «Эксперт РА», объем нового бизнеса в первом полугодии 2026-го составил 853 млрд рублей — примерно на 5% больше, чем годом ранее. При этом количество новых договоров сократилось на 5%, до 138 тыс., а средний чек снизился с 12,8 до 11,8 млн рублей. Такая динамика свидетельствует о стабилизации после периода сильного охлаждения.

Для рынка облигаций периоды изменения конъюнктуры особенно показательны: именно в это время инвесторы оценивают не только темпы роста бизнеса, но и способность компании сохранять финансовую устойчивость при изменении внешних условий. Значение приобретают стабильность денежных потоков, достаточность капитала, качество активов и контролируемая долговая нагрузка.

На этом фоне показателен результат ДельтаЛизинг (входит в группу «Инсайт Лизинг»). Компания работает на рынке с 1999 года и по итогам первого полугодия 2026 года вернулась в топ-10 в российском рэнкинге лизинговых компаний по объему нового бизнеса. За шесть месяцев компания профинансировала новый бизнес на 22,48 млрд рублей, увеличив показатель на 42% год к году.

Более 70% портфеля ДельтаЛизинг приходится на оборудование. Такая специализация позволяет концентрировать экспертизу в индустриальном сегменте, одновременно сохраняя широкую диверсификацию: компания работает более чем с 70 отраслями экономики.

Отдельные крупные направления промышленного оборудования, которые выделяет в своей аналитике «Эксперт РА», также показывают заметные позиции ДельтаЛизинг. По объему нового бизнеса компания является крупнейшим лизингодателем России сразу в пяти категориях:

- погрузчики, складское и упаковочное оборудование;
- машиностроительное, металлообрабатывающее и металлургическое оборудование;
- оборудование для пищевой промышленности;
- деревообрабатывающее оборудование;
- полиграфическое оборудование.

Эти данные характеризуют не только масштабы бизнеса, но и его структуру. С одной стороны, у компании есть выраженная специализация на промышленном оборудовании. С другой — внутри этой специализации нет зависимости от одного узкого рынка: лизинговые сделки распределены между десятками отраслей и различными типами активов.



Достаточность капитала компании

29% (30 июня 2026 года) | **27%** (на конец 2025 года)

Рентабельность капитала **13%**

Отношение чистого долга к капиталу

1,99 (30 июня 2026 года) | **2,1** (на конец 2025 года)

Активы **67,8** млрд рублей

Чистая прибыль за первое полугодие 2026 года **1,2** млрд рублей

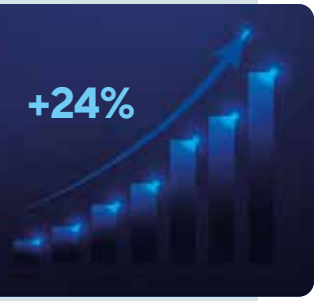
данные по результатам МСФО



Максим Гончарук,
генеральный директор ДельтаЛизинг

Первое полугодие 2026-го подтвердило устойчивость позиции ДельтаЛизинг в отрасли. Мы вошли в число лидеров рынка по ключевым показателям и продолжаем показывать сильные результаты. При этом для нас принципиально важно сохранять баланс между ростом, качеством портфеля и эффективностью бизнеса. Именно такой подход позволяет развивать финансирование реального сектора экономики без избыточного увеличения риска.

2025 год
рекордные
4,7
млрд рублей
чистой прибыли



Рентабельность активов
6,2%
(4,5% в 2024 году)

Чистая процентная маржа
17,5%
(13,1% в 2024-м)

30,2%
(41% в 2024-м)
Отношение операционных расходов к операционным доходам



Александра Шелкова,
заместитель генерального директора ДельтаЛизинг по финансам

Для корректной оценки этих результатов важен рыночный контекст: по ряду ключевых финансовых показателей ДельтаЛизинг находится на уровне выше рыночных значений среди крупнейших лизинговых компаний. Для инвестора важно оценивать не отдельный финансовый показатель, а то, как они связаны между собой и насколько устойчивой остается бизнес-модель

Выход на публичный долговой рынок стал логичным продолжением развития компании: мы последовательно формируем собственную историю как эмитента, расширяем пул инвесторов и повышаем прозрачность бизнеса. Наша задача – не просто привлекать финансирование, а выстраивать долгосроные отношения с рынком капитала, основанные на понятной финансовой стратегии, регулярном раскрытии информации, высоких корпоративных стандартах и способности выполнять принятые обязательства.

ВСЕ БАНКОВСКИЕ КОВЕНАНТЫ НА ОТЧЕТНУЮ ДАТУ БЫЛИ ВЫПОЛНЕНЫ. НА ГОРИЗОНТЕ 2024–2025 ГОДОВ ФИНАНСОВАЯ ДИНАМИКА ОСТАВАЛАСЬ ДОСТАТОЧНО СИЛЬНОЙ

В 2025 году ДельтаЛизинг разместил два рыночных выпуска биржевых облигаций на общую сумму 10 млрд рублей: выпуск 001Р-02 объемом 4,5 млрд рублей (по версии Cbonds выпуск был признан лучшей сделкой первичного размещения лизинговой компании 2025 года) и выпуск 001Р-03 объемом 5,5 млрд рублей. Бумаги включены в 1-й уровень котировального списка листинга Московской биржи и стабильно торгуются на вторичном рынке выше номинала.

Отдельное значение для оценки компании имеет ее кредитный рейтинг. В октябре 2025 года рейтинговое агентство «Эксперт РА» повысило кредитный рейтинг ДельтаЛизинг до уровня ruAA, а в июне 2026 года рейтинговое агентство АКРА подтвердило рейтинг ДельтаЛизинг на уровне AA-(RU). Присвоенные рейтинги являются результатом комплексной оценки финансового профиля компании. При их формировании учитываются в том числе масштабы и положение на рынке, качество и диверсификация бизнеса, капитал, риск-профиль, финансовые результаты, а также уровень корпоративного управления. Именно поэтому для инвестора важна возможность видеть не только итоговую рейтинговую оценку, но и показатели, которые лежат в ее основе.

Технологическая составляющая также играет значительную роль, особенно в клиентском сервисе. Для финансовой компании цифровые инструменты позволяют сокращать операционные издержки, ускорять обработку информации и повышать управляемость клиентского пути. В ДельтаЛизинг это:

- **Smart Check** — уникальная система оценки рисков, которая обеспечивает быстрое принятие решений и оформление необходимых бумаг;
- **Экспресс-лимит** — продукт, позволяющий в рамках одной сделки одобрить лимит на будущие повторные проекты с горизонтом до 12 месяцев;
- **Онлайн-офис** — личный кабинет для ежедневной работы с компанией с возможностью подачи заявок, отслеживания графика платежей, выгрузки документов и получения консультаций в режиме 24/7.

Для ДельтаЛизинг важен опыт работы в меняющейся рыночной среде. Сегодняшние результаты нельзя рассматривать исключительно как следствие текущей конъюнктуры или, наоборот, только как заслугу внутренних факторов. Устойчивость бизнеса к внешним воздействиям позволяет более корректно говорить о способности компании адаптировать бизнес-модель к изменяющимся условиям. Б.О

DeltaЛизинг

реклама

*Не является инвестиционной рекомендацией. Инвестиции в ценные бумаги сопряжены с риском, а доходность в прошлом не гарантирует доходности в будущем.