



Алексей Баранов («РИСКФИН»): Наш приоритет — в создании собственной аудитории профессионалов

О стратегии продвижения компании «РИСКФИН» на финансовом рынке и ее основных целях «Б.О» рассказал генеральный директор организации Алексей Баранов

— Алексей, компании «РИСКФИН» уже более 15 лет, но вы нечасто упоминаете о себе в информационном пространстве. Каким образом об организации узнают новые клиенты?

— В основном мы используем стратегию «сарафанного радио». Искрпывающую информацию о компании просто получить на сайте и из открытых источников. Компания «РИСКФИН» — действующее коммерческое предприятие в сфере IT — имеет стабильный ежегодный рост выручки (финансовое состояние лучше средних значений по отрасли) и входит в реестр IT-компаний России. Положительно влияют на информационный фон о нашей компании и рекомендации пользователей, которые отмечают высокое качество предоставляемых услуг и предметно ориентированный функционал наших решений, среди которых: ПК RISKFIN.Prof — финансовый анализ и управление рисками; ПК RISKFIN.СУОР — система управления операционным риском; ПК RISKFIN.DRAGON — ARIMA прогнозирование временных рядов с оценкой стоимости европейских опционов.

— Каковы ваши приоритеты в продвижении компании на рынке?

— Приоритет — в создании и развитии собственной аудитории профессионалов, то есть тех специалистов, которые уже оценили наши разработки, и это прежде всего наши пользователи, которых среди кредитных организаций у нас более 80. Потенциальные пользователи больше обращают внимание на научные статьи сотрудников «РИСКФИН» Елены Розановой, Игоря Фаррахова, Алексея Гусева в тематических журналах и на их регулярные выступления на различных конференциях по банковской тематике. Также в процессе сопровождения наших программных комплексов мы не только обеспечиваем работоспособность и функционирование программ при интеграции, тестировании, настройках в программно-аппаратной среде пользователей, но и консультируем, обучаем, проводим тренинги по вопросам использования программных комплексов в предметной области.

— Какое событие 2023 года было отмечено вами как главное для компании?

— Событий много. Одно из них — это выпуск в коммерческое использование нового комплекса ПК «РИСКФИН.СУОР», предназначенного для комплексной автоматизации управления операционными, нефинансовыми рисками и операционной надежностью кредитных и финансовых организаций в соответствии с Положениями № 716-П, № 744-П, № 787-П, № 779-П, Указанием № 3624-У, другими требованиями Банка России, рекомендациями Базельского комитета по банковскому надзору и международным практикам управления операционными рисками. Сервис помогает сформировать необходимые формы отчетности 0409106, 0409072, 0420432 и загрузить их в ПП «Дельта» для передачи информации в Банк России. Наличие общей платформы предоставляет возможности системного (сквозного) подхода к идентификации и регистрации, всестороннему учету взаимосвязей событий операционного риска и инцидентов операционной надежности.

Также в связи с возобновлением Банком России публикации данных финансовой отчетности кредитных организаций в сокращенном виде нашими специалистами созданы новые методики анализа и оценки рисков под этот формат данных.

— Чего ждете от 2024 года?

— Я очень надеюсь, что год принесет нам еще больше возможностей для реализации идей, облегчающих жизнь риск-менеджерам, новым клиентам, с которыми мы сможем построить тесные и доверительные отношения; расширят перспективы, в том числе и глобальные, как для IT-бизнеса, так и для нашей страны в целом.