

Факторинг сомнений и надежд



Рынок факторинга вернулся к росту в первом квартале 2026 года, но устойчивость позитивного тренда определяют результаты ближайших месяцев. Очевидно, что ограничение господдержки на фоне рекордов дефицита бюджета сделает факторинг привлекательнее для компаний, нуждающихся одновременно в финансовой устойчивости поставщиков и подрядчиков и в удлинении сроков расчетов с ними

Текст

ДМИТРИЙ ШЕВЧЕНКО,
ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АССОЦИАЦИИ
ФАКТОРИНГОВЫХ КОМПАНИЙ

В 2026 год рынок факторинга входил с отсутствием четкого видения будущего: с одной стороны, портфель снизился впервые с 2022 года, с другой — уменьшение ключевой ставки Банка России дало необходимый импульс спросу на внешнее финансирование оборотного капитала компаний-клиентов. Опубликованный Ассоциацией факторинговых компаний (АФК) в мае обзор «Рынок факторинга по итогам первого квартала 2026 года» лишь подтвердил эту неопределенность. С одной стороны, портфель рынка вернулся к росту и на 01.04.2026 составил 2 трлн 617 млрд рублей, что на 6% больше, чем на 01.04.2025. В выплаченном финансировании динамика более яркая: +18% по сравнению с январем–мартом 2025 года (2,45 трлн рублей после 2,14 трлн годом ранее). С другой стороны, год назад темпы увеличения портфеля были выше (+17%), а объем финансирования в первом квартале 2026 года вырос с низкой базы аналогичного периода прошлого года (+2% к январю–марту 2024 года).

Это, впрочем, не отменяет того факта, что первый квартал 2026 года стал рекордным по всем объемным показателям, кроме дохода (снизился на 25%, до 102 млрд рублей по сравнению с рекордным первым

кварталом 2025 года) и количества активных клиентов (снизилось впервые с 2018 года на 3%, до 13 980 компаний и ИП, пик также пришелся на январь–март 2025 года — 14,4 тыс. клиентов).

Динамику рынку по-прежнему придают сделки в кредитном риске дебиторов (покупателей, заказчиков), реализуемые факторами через программы финансирования цепочек поставок (SCF) и агентский факторинг. Последний, введенный в состав измеряемых показателей рынка год назад, продемонстрировал рост на 19% по портфелю (1,2 трлн рублей на 01.04.2026 против 1,07 трлн рублей на 01.04.2025) и на 21% по объемам выплаченного финансирования (711 млрд рублей в первом квартале 2026 года против 589 млрд рублей годом ранее).

Деньги-2026: забирать нельзя раздавать

Если в прошлом году опубликованная в анализе для «Б.О» сентенция «концепция ранней оплаты поставщикам и подрядчикам популярна не столько в факторинге, сколько в государственном бюджетировании» звучала как ирония, то сейчас она принята на вооружение официальными органами: термином «опережающее финансирование расходов» объясняется факт, что в первом квартале 2026 года дефицит бюджета (4,58 трлн рублей) превысил весь годовой



Таблица 1. Индикаторы рынка факторинга

Отчетная дата	01.04.2022	01.04.2023	01.04.2024	01.04.2025	01.04.2026
Портфель рынка факторинга, млн рублей	973 155	1 359 429	2 133 390	2 463 834	2 616 865
• в том числе с субъектами МСП, млн рублей	97 171	111 731	145 443	170 139	169 601
• в том числе в рамках сделок SCF, млн рублей	–	255 122	580 802	1 126 689	1 348 768
Активные дебиторы, ед.	8624	8758	9953	9975	8989

Период — январь-март	2022 год	2023 год	2024 год	2025 год	2026 год
Выплаченное финансирование, млн рублей	1 028 731	1 414 132	2 045 949	2 089 517	2 458 914
Активные клиенты, ед.	8342	9543	11 852	14 394	13 980
в том числе субъекты МСП, ед.	4632	4982	7617	10 493	9820
Полученные вознаграждения, млн рублей	24 851	31 976	81 135	134 803	101 339
Средняя оборачиваемость, дней	70	64	65	73	72
Уступленные (профинансированные) поставки, ед.	2 750 909	2 936 739	2 712 737	2 631 605	2 739 404

ориентир, утвержденный Законом о бюджете на текущий год (3,78 трлн рублей), и оказался выше плана квартала на 21%. Это произошло впервые с 2012 года, отметили аналитики Альфа-Банка.

Аналитики АФК, в свою очередь, год назад отмечали, что сегмент МСП — единственный, который сохранял динамику роста. По итогам первого квартала 2026 года все наоборот: «по сравнению с первым кварталом 2025 года произошла инверсия динамики — показатели сегмента МСП оказались в отрицательной зоне при росте рынка».

Так, количество обслуженных факторами клиентов-МСП снизилось на 6% год к году и утянуло за собой всю клиентскую базу рынка (–3%). Если год назад сегмент МСП формировал 74% клиентской базы, то по итогам января–марта 2026 года его доля снизилась до 70%. Портфель по сделкам с субъектами МСП практически не изменился (–0,3%, или 169 млрд рублей), зато объем выплаченного за первый квартал финансирования рухнул на 6%, с 246 до 231 млрд рублей.

Данные показатели, следует отметить, — не самостоятельный тренд рынка факторинга, а отражение «инверсии динамики» отношений власти и бизнеса. Тезис «Дайте денег и не мешайте работать», некогда активно использовавшийся бизнесом (преимуще-

ственно малым), теперь звучит из уст федеральных чиновников, борющихся с дефицитом бюджета. Траектория наиболее явно просматривается на информационных ресурсах налоговых органов в сочетании с органами, ответственными за развитие экономики. Первые сообщают, какие налоги теперь нужно платить, вторые объясняют, почему теперь нужно платить именно столько.

В целом, ухудшение бизнес-климата отмечают не только опросы Банка России, но и риск-менеджмент банков, наблюдающий за ростом числа заемщиков-МСП, «финансовое положение которых не может быть оценено как хорошее». В таких условиях прием на факторинговое обслуживание клиентов из сегмента МСБ может нести больше вреда, чем пользы, для всех сторон сделки, что и отразилось в статистике АФК за первый квартал 2026 года.

Государство нам поможет?

Впрочем, для рынка есть и хорошие новости: в отличие от госзаказа, закупки госкомпаний не ограничены для применения открытого факторинга, а по итогам первого квартала 2026 года в них сформировался «навес» из 495,5 тыс. договоров на 9,47 трлн рублей, сообщил Минфин. При этом, по данным Федерального казначейства, по 47,3 тыс. договоров выявлены нарушения сроков оплаты.

Программы финансирования цепочек поставок (SCF) и агентский факторинг, предназначенные для покупателей и заказчиков, идеально подходят субъектам 223-ФЗ (госкомпаниями и естественные монополии), которым нужно продолжать обеспечивать бесперебойность закупок, несмотря на финансовое положение поставщиков, а после приемки товаров и услуг соблюдать договорные сроки их оплаты.

Дополнительные стимулы к использованию факторинга для заказчиков, не справляющихся со сроками оплаты, созданы в конце 2025 года: Минэкономразвития, ФАС и Корпорация МСП запустили «оперативный штаб по неплатежам», антимонопольные органы пригрозили проверками сроков оплаты по 223-ФЗ, а Госдума приняла вступивший в силу

Клиентская база факторинга в первых кварталах года




Таблица 2. Сводные показатели первого квартала 2026 года и динамика за 12 месяцев

№	Фактор	Портфель на 01.04.2026, млн рублей	Δ к 01.04.25, %	Выплачено за I кв. 2026, млн рублей	Δ к АППГ, %	Активные клиенты в I кв. 2026, ед.	Δ к АППГ, %	Доход за 1К26, млн рублей	Δ к АППГ, %
1	«СберФакторинг»	897 499	31	618 703	23	2140	-3	39 274	-14
2	Альфа-Банк	429 927	-7	454 573	12	1953	17	22 198	-21
3	«ГПБ-факторинг»	187 819	-18	99 044	-25	131	-12	10 034	-36
4	Группа ВТБ	187 438	-3	138 405	-3	304	-40	0	-100
5	«РСХБ Факторинг»	164 789	3	170 475	8	143	19	4596	-26
6	Группа Т (ROW+РБФ)	128 634	103	98 977	54	2130	38	6525	43
7	Группа «Совкомбанк»	126 644	22	173 084	16	1271	-13		
8	МКБ	120 351	-9	67 256	-8	101	-38	6129	-29
9	Группа ПСБ	116 223	-40	353 966	94	600	-34	7750	-34
10	АБ «РОССИЯ»	40 399	43	32 262	-1	60	-14		
11	Инго Банк	36 515	3	67 911	64	122	12	1533	-28
12	Ак Барс БАНК	31 210	-5	н.д.	-100	157	28		
13	МТС Банк	27 447		34 066		298		1124	
14	«ФК Санкт-Петербург»	24 345	-3	20 886	-19	87	-26	940	-36
15	Металлинвестбанк	20 800	-19	36 256	-22	743	-1		
16	Райффайзенбанк	13 593	-53	15 516	-66	76	-24		
17	«БГ ЗЕНИТ»	13 312	28	12 248	58	64	-3		
18	«Абсолют Факторинг»	12 131	34	18 317	10	28	-7	373	-14
19	Росэксимбанк	6762	-56	5576	46	11	-8		
20	«Смартфакт»	4909	-1	4200	-8	174	149	397	11
21	БАНК УРАЛСИБ	4148	-33	7530	-19	63	-19	200	-36
22	«ФК ОБОРОТЫ»	3887	-6			2583	-25		
23	«Реалист факторинг»	3789	46	8151	108	55	67		
24	«РОСАГРОЛИЗИНГ»	3577		1786		17			
25	«ФГ ПРАЙМ»	3168	0	7592	10	184	2	220	-12
26	«ПРО ФАКТОРИНГ»	1335		1310		10		94	
27	РФК	1067	-10	1475	-24	96	-9	90	-1
28	«КСК-Фактор»	927	18	2433	20	73	43		
29	«Альт1 Факторинг»	896	359	1000	383	190	98		
30	Белгородсоцбанк	818		1316		9			
31	СДМ-Банк	573	-24	1043	-17	21	-22		
32	«ПР-Факторинг»	468	16	399	-6	12	0	36	2
33	«ТОПКОМ ФИНАНС»	440	-17	420	-47	37	3	28	-25
34	«Кубань Кредит»	383	37	1060	39	13	8	18	4
35	Роял Кредит Банк	227	37	1099	733	8	14	88	10
36	«ФДВ Факторинг»	186		178,62		5		30	
37	РосДорБанк	141	-38	187	-69	6	500		
38	ФКРС	89	-80	213	-77	5	-74		

29 декабря 2025 года Федеральный закон № 524-ФЗ, распространивший штрафы за нарушение сроков оплаты по ст. 7.30.4 КоАП РФ не только на закупки у субъектов МСП, но на договоры со всеми поставщиками и подрядчиками.

При этом неверно утверждать, что государство использует только механизмы «кнута». В роли «пряника» выступает продолжающийся цикл снижения ключевой ставки Банка России: за прошедшие 12 ме-

сяцев она уменьшилась на 650 базисных пунктов — с 21 до 14,5% годовых. Для «размораживания» инвестиций этого уровня доступности кредита, возможно, и недостаточно, зато для пополнения оборотных средств для текущей хозяйственной деятельности, в том числе с использованием инструментов факторинга, вполне хватит. Неслучайно 37% опрошенных АФК участников рынка ожидают роста спроса на факторинг уже во втором квартале 2026 года.

Б.О